

Приложение к приказу
от 2 МАЙ 2012 № 1/437-П

**Единые отраслевые методические рекомендации
по расчету убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим
исполнением договоров**

Содержание:

1. Назначение и область применения.....	4
2. Термины и сокращения.....	5
3. Основные положения.....	6
3.1. Общие положения о возмещении убытков.....	6
3.2. Определение размера реального ущерба.....	7
3.3. Определение размера упущенной выгоды.....	13
3.4. Рекомендации по проведению расчета размера убытков и оформлению их результатов.....	15
4. Нормативные ссылки.....	16
5. Порядок внесения изменений.....	17

1. Назначение и область применения

1.1. Настоящие Единые отраслевые методические рекомендации по расчету убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением договоров (далее по тексту - Рекомендации) разработаны в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации, Временной методикой определения размера ущерба (убытков), причиненного нарушениями хозяйственных договоров (приложение к письму Госарбитража СССР от 28.12.1990 № С-12/НА-225), Единым отраслевым стандартом закупок (Положением о закупке) Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» (далее по тексту - Стандарт), утвержденным решением наблюдательного совета Госкорпорации «Росатом» от 07.02.2012 № 37, иными локальными актами Госкорпорации «Росатом» и устанавливают рекомендательные организационные и правовые основы определения расчета убытков за неисполнение или ненадлежащее исполнение контрагентом (поставщиком, исполнителем, подрядчиком) своих обязательств по договорам на поставку товаров (выполнение работ, оказание услуг) с Государственной корпорацией по атомной энергии «Росатом» (далее по тексту - Корпорация) и организациями Корпорации за счет собственных средств.

1.2. Рекомендации разработаны в целях повышения эффективности защиты прав и законных интересов Корпорации и организаций Корпорации.

1.3. Рекомендации являются методическим и регламентирующим документом процесса «Управление эффективностью закупок, в т.ч. мониторинг исполнения и заключения договоров» - группы процессов «Управление закупочной деятельностью».

1.4. Рекомендации предназначены для использования в работе следующими участниками процессов, в т.ч.:

- процесса «Организация закупочных процедур» группы процессов «Управление закупочной деятельностью» - при подготовке закупочной документации;

- процесса «Договорная деятельность» группы процессов «Правовое обеспечение» - при подготовке проекта договора, существенных условий договора;

- процесса «Претензионно-исковая работа» группы процессов «Правовое обеспечение» - в претензионно-исковой работе с Контрагентами, не исполнившими обязательства и при подготовке позиции для защиты интересов Заказчика в судах;

- процессов «Контрольно-ревизионная деятельность» и «Внутренний аудит» группы процессов «Внутренний контроль и внутренний аудит» - в контрольной, аудиторской и ревизионной деятельности для оценки величины нанесенного ущерба действиями (бездействием) виновных лиц - работников Заказчика, организатора размещения заказа.

1.5. Настоящие Рекомендации могут быть применены в следующих случаях:

1.5.1. при закупках следующих видов продукции: поставка оборудования для сооружения энергоблоков; поставка оборудования для АЭС; поставка электротехнической продукции и инструментов; поставка механического оборудования в соответствии с техническими требованиями; оказание услуг по повышению промышленной и радиационной безопасности; оказание услуг по повышению эффективности работы и функционирования сложных систем производственного процесса (парогенераторы и др.); разработка, изготовление и поставка оборудования для энергоблоков; работы по ремонту и замене оборудования энергоблоков; работы по модернизации систем и оборудования; проектно-изыскательские работы; строительные и ремонтно-строительные работы; работы по проведению анализа ядерной и радиационной безопасности; работы по подготовке к выводу из эксплуатации энергоблоков АЭС; монтажные и пусконаладочные работы; капитальный ремонт энергокоммуникаций; проектно-изыскательские работы, если сумма договора превышает 10 000 000,00 (десять миллионов) рублей;

1.5.2. при закупках любых видов продукции (товаров, работ, услуг) если сумма договора или начальная (максимальная) цена превышает 100 000 000,00 (сто миллионов) рублей.

1.5.3. при закупках без ограничения по стоимости любых видов продукции (товаров, работ, услуг), влияющих на сроки или качество выполнения обязательств Заказчика по другим договорам Заказчика, создающим риски возникновения убытков или выплат штрафных санкций по таким договорам.

1.6. При подготовке процедуры закупки рекомендуется:

1.6.1. Включать в закупочную документацию предварительную денежную оценку (с приложением расчетов) возможных убытков Заказчика (заранее оцененные убытки) от нарушения Контрагентом своих обязательств по срокам поставки за каждый день просрочки, рассчитанными с применением настоящих Рекомендаций.

1.6.2. При установлении в документации критерия оценки «срок поставки товара, выполнения работ, оказания услуг» использовать для расчета ценовой поправки в качестве показателя размера неустойки, начисляемой за задержку поставки товара, выполнения работ, оказания услуг, предусмотренной в проекте договора (или существенных условиях договора), размер заранее оцененных убытков, а при использовании весового порядка применения данного критерия устанавливать весовое значение критерия соразмерно показателю неустойки за несвоевременное исполнение обязательств, содержащемуся в проекте договора.

2. Термины и сокращения

В данном разделе приводятся основные термины и сокращения, используемые в настоящих Рекомендациях.

2.1. Термины

Термин	Определение
Предмет договора	товар (работа, услуга) на поставку (выполнение, оказание) которого заключается договор, в котором требуется определить размер убытков за неисполнение или за несвоевременное исполнение Контрагентом своих обязательств
Убытки	реальный ущерб и упущенная выгода
Реальный ущерб	расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества
Упущенная выгода	неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено

2.2. Сокращения

Сокращения	Определение
Корпорация	Государственная корпорация по атомной энергии «Росатом»
Стандарт	Единый отраслевой стандарт закупок (Положение о закупке) Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом»
Рекомендации	Единые отраслевые методические рекомендации по расчету убытков, причиненных неисполнением или ненадлежащим исполнением договоров
Контрагент	сторона по договору (поставщик, подрядчик, исполнитель), поставляющая товары, исполняющая работы или оказывающая услуги Заказчику

3. Основные положения

3.1. Общие положения о возмещении убытков.

3.1.1. Возмещение убытков является одной из мер гражданско-правовой ответственности. Для возмещения убытков Заказчику необходимо будет доказать в совокупности:

факт нарушения Контрагентом обязанностей (или совершения незаконных действий);

причинно-следственную связь между нарушениями и возникшими у Заказчика убытками;
 размер убытков;
 факт того что истец предпринимал действия для недопущения (уменьшения) убытков.

3.1.2. Для расчета размера убытков может быть использована следующая формула:

$$Y = PY + UB - CP,$$

где,

Y- убытки лица, права которого нарушены;

PY – реальный ущерб;

UB- упущенная выгода;

CP – сбереженные расходы.

В целях соблюдения принципа недопустимости необоснованного обогащения при расчете убытков рекомендуется учитывать такой показатель, как «Сбереженные расходы», который отражает экономию расходов, то есть расходы, которые бы понес Заказчик при надлежащем выполнении контрагентом условий сделки.

3.1.3. При нарушении договорных обязательств одновременно несколькими Контрагентами каждый из них несет ответственность в размере причиненных ими реального (ущерба) и (или) упущенной выгоды.

3.1.4. Если невозможно выделить размер убытков (реального ущерба и упущенной выгоды), причиненных каждым Контрагентом, то общая сумма убытков распределяется между ними в равных долях.

3.2. Определение размера реального ущерба.

3.2.1. Реальный ущерб определяется исходя из характера последствий нарушения обязательства:

Последствия нарушений обязательств	Виды (состав) реального ущерба
Ущерб, причиненный имуществу	
Утрата, частичная утрата, повреждение имущества	рыночная стоимость утраченного имущества; стоимость оценки поврежденного имущества или расходы по устранению повреждения; стоимость оценки утраченного имущества
Фактически понесенные расходы	
Уменьшение объема производства или реализации товара (работ, услуг)	увеличение постоянных расходов в себестоимости товара; расходы по уплате штрафных санкций
Простои и форсирование производства	расходы по заработной плате, налогам и отчислениям с заработной платы; расходы по уплате штрафных санкций
Замена сырья, материалов,	при увеличении трудоемкости

комплектующих изделий	изготовления товара - расходы по заработной плате; налогам и отчислениям с заработной платы; расходы по сырью, материалам, комплектующим изделиям и топливно-энергетическим ресурсам
Устранение недостатков в полученном товаре (невыполненных работах, недобросовестно оказанных услугах)	материальные затраты, связанные с устранением недостатков; расходы по заработной плате, налогам и отчислениям с заработной платы
Возврат или реализация товара ненадлежащего качества или некомплектного товара	расходы по возврату товара Контрагенту или его реализации
Брак в результате использования полученных от Контрагента изделий (сырья, материалов, заготовок и т. д.) со скрытым неустранимым дефектом (браком), выявленным в процессе производства товара (работ, услуг) или при эксплуатации (использовании) этого товара (работ, услуг)	себестоимость брака; расходы на возмещение затрат, понесенных Заказчиком в связи с приобретением товаров (работ и услуг), изготовленного с использованием изделий (сырья, материалов, заготовок и др.) со скрытым неустранимым дефектом; расходы на демонтаж этого товара; транспортные расходы, вызванные заменой некачественного товара; расходы по уплате санкций
Экспресс доставка товара	расходы по доставке товара ускоренным способом
Приобретение товара у другого Контрагента или изготовление его своими силами	расходы на приобретение товара у другого Контрагента или изготовление его своими силами
Изменение ассортимента изготовленного товара (работ, услуг)	расходы по уплате санкций; увеличение (снижение) условно-постоянных расходов в себестоимости товара
Снижение качества производимого товара (работ, услуг)	расходы на возмещение уценки товара; расходы по устранению недостатков в поставленном товаре (работах, услугах); дополнительные расходы на гарантийный ремонт и обслуживание изделий у конечного пользователя; расходы по уплате санкций

3.2.2. Размер реального ущерба, причиненного Заказчику, определяется в размере рыночной стоимости утраченного или поврежденного имущества,

определяемого с учетом требований пункта 3 статьи 393 Гражданского кодекса Российской Федерации, и фактически понесенных расходов.

3.2.3. Размер реального ущерба рассчитывается на основе определенных в установленном порядке и действующих у Заказчика норм, нормативов, цен, тарифов и др. Расходы, превышающие указанные нормы, нормативы, цены, тарифы, возмещению не подлежат.

3.2.4. При утрате, частичной утрате или повреждении имущества:

3.2.4.1. Стоимость утраченного имущества определяется как рыночная стоимость такого имущества, установленного с учетом требований пункта 3 статьи 393 Гражданского кодекса Российской Федерации.

3.2.4.2. Ущерб от повреждения имущества определяется как сумма уценки такого имущества или сумма расходов по устранению повреждения.

3.2.5. При уменьшении объема производства или реализации товара (работ, услуг) рассчитываются:

3.2.5.1. Расходы по уплате санкций, которые определяются как сумма всех санкций в результате недопоставки товара (невыполнения работ, неоказания услуг) Заказчиком, уплаченных по вине Контрагента.

3.2.5.2. Относительное увеличение суммы условно-постоянных расходов в связи с уменьшением объема производства товаров (выполнении работ, оказании услуг) определяется как произведение размера этих расходов в полной плановой себестоимости единицы товара (работы, услуги) на количество не произведенных по вине Контрагента товаров (работ, услуг). Отнесение расходов к условно-постоянным, а также определение суммы условно-постоянных расходов в себестоимости единицы товара может осуществляться в соответствии с действующими у Заказчика положениями по планированию, учету и калькулированию себестоимости товара (работ, услуг).

3.2.5.3. При расчете реального ущерба за счет относительного увеличения условно-постоянных расходов следует учитывать уменьшение его размера в результате перераспределения части условно-постоянных расходов на другой товар (работу, услугу) план по объему которых перевыполнен.

3.2.6. При простоях и форсировании производства учитываются:

3.2.6.1. Дополнительные расходы по заработной плате, которые исчисляются как сумма выплат и доплат в соответствии с трудовым законодательством по основной заработной плате за время простоев, за работу в выходные и праздничные дни, за сверхурочные работы, доплат при переводе работников на нижеоплачиваемую работу, до их средней заработной платы, расходов по дополнительной заработной плате в виде отчислений на оплату отпусков от суммы дополнительно начисленной основной заработной платы.

3.2.6.2. Дополнительные расходы по отчислениям определяются как произведение суммы расходов по основной и дополнительной заработной плате, связанных с простоем и форсированием производства, на установленный тариф взносов во внебюджетные фонды.

3.2.6.3. Расходы по уплате санкций составляют суммы санкций, уплаченных Контрагентом (в результате нарушения сроков (графика) поставки товара (выполнении работ, оказании услуг) иным потребителям.

3.2.7. При замене сырья, материалов, комплектующих изделий учитываются:

3.2.7.1. Дополнительные расходы по заработной плате (при увеличении трудоемкости товара), которые включают в себя основную и дополнительную заработную плату, начисленную за выполнение дополнительных работ в связи с заменой сырья, материалов, комплектующих изделий.

3.2.7.2. Дополнительные расходы по отчислениям на социальное страхование, которые определяются как произведение суммы расходов по основной и дополнительной заработной плате, связанных с заменой сырья, материалов, комплектующих изделий, на установленный тариф взносов во внебюджетные фонды. При снижении в результате замены сырья, материалов, комплектующих изделий трудоемкости товара должна определяться соответственно экономия по заработной плате и отчислениям на социальное страхование. Дополнительные расходы по сырью, материалам, комплектующим изделиям определяются как разность между стоимостью фактически использованного и замененного сырья, материалов, комплектующих изделий. При этом стоимость сырья, материалов, комплектующих изделий определяется с учетом транспортно-заготовительных расходов и за вычетом стоимости используемых возвратных отходов. При увеличении (снижении) в результате замены сырья, материалов, комплектующих изделий расходов топливно-энергетических ресурсов должны быть учтены дополнительные расходы (экономия) по этим видам ресурсов.

3.2.8. При устранении недостатков в полученном товаре (выполненных работах, оказанных услугах).

3.2.8.1. Дополнительные расходы по заработной плате исчисляются как сумма выплат и доплат по основной заработной плате за работы по устранению недостатков товара (выполненных работ, оказанных услуг), включая доплаты за работу в выходные и праздничные дни и за сверхурочные работы, а также расходов по дополнительной заработной плате в виде отчислений на оплату отпусков от суммы дополнительно начисленной основной заработной платы.

3.2.8.2. Дополнительные расходы по отчислениям на социальное страхование определяются как произведение суммы расходов по основной и дополнительной заработной плате, связанных с устранением недостатков товара (работ, услуг), на установленный тариф взносов на социальное страхование.

3.2.8.3. Дополнительные расходы по сырью, материалам, изделиям, топливно-энергетическим ресурсам, использованным на устранение недостатков, определяются как сумма стоимости этих ресурсов по покупным ценам с учетом транспортно-заготовительных расходов.

3.2.8.4. При устранении недостатков в полученном товаре (выполненных работах, оказанных услугах) силами сторонней организации размер ущерба определяется стоимостью работ по устранению недостатков, выполненных сторонней организацией.

3.2.8.5. Если для устранения недостатков указанный товар доставлялся до местонахождения сторонней организации, в сумму ущерба (включаются также расходы по его транспортировке).

3.2.9. При возврате или реализации товара ненадлежащего качества или некомплектного.

3.2.9.1. Расходы, связанные с возвратом Контрагенту товара ненадлежащего качества или некомплектного, определяются как сумма расходов Заказчика по его доставке, разгрузке, хранению, а также возврату его Контрагенту.

3.2.9.2. Расходы по реализации поступившего от Контрагента товара ненадлежащего качества или некомплектного определяются как сумма расходов Заказчика по его доставке, разгрузке, хранению, а также по реализации новому потребителю.

3.2.10. При браке в результате использования полученных от Контрагента изделий (сырья, материалов, заготовок и т.д.) со скрытым, неустраняемым дефектом (браком), выявленным в процессе производства товара (выполнении работ, оказании услуг) или при эксплуатации (использовании) этого товара (результата) (работ, услуг) у Заказчика.

3.2.10.1. Себестоимость брака, выявленного в процессе производства товара в результате использования полученных от Контрагента изделий со скрытым неустраняемым дефектом (браком), определяется исходя из стоимости сырья, материалов, полученных изделий, полуфабрикатов, услуг производственного характера сторонних организаций, технологического топлива и энергии, израсходованных на производство бракованного товара, затрат на заработную плату (основную и дополнительную в части отчислений на оплату отпусков) производственных рабочих с отчислениями на социальное страхование, а также соответствующей доли расходов на содержание и эксплуатацию оборудования и цеховых расходов. При этом стоимость израсходованных материальных и топливно-энергетических ресурсов определяется по покупным ценам с учетом транспортно-заготовительных расходов, затраты на заработную плату сотрудников производства - исходя из действующих в организации тарифных ставок (окладов), норм выработки, расценок и систем премирования сотрудников производства, а отчисления на социальное страхование - исходя из затрат на заработную плату и установленных тарифов взносов на социальное страхование.

3.2.10.2. Доля расходов на содержание и эксплуатацию оборудования и цеховых расходов определяется в соответствии с порядком отнесения указанных расходов на себестоимость товара, работ, услуг, установленным инструкциями по планированию, учету и калькулированию себестоимости товара, работ, услуг (при наличии).

3.2.10.3. При выявлении брака товара (изготовленного с использованием полученных от Контрагента изделий со скрытым неустраняемым дефектом) в процессе его эксплуатации (использования) у Заказчика сумма ущерба определяется исходя из производственной себестоимости забракованного

товара, затрат, понесенных Заказчиком в связи с приобретением этого товара и подлежащих возмещению, расходов на демонтаж забракованных изделий, а также транспортных расходов, вызванных заменой бракованного товара.

3.2.10.4. При выявлении суммы ущерба от брака, произведенного товара следует исключить стоимость забракованного товара по цене его возможного использования.

3.2.10.5. Расходы по уплате санкций определяются как сумма всех санкций, уплаченных Заказчиком в связи с поставкой бракованного товара конечному потребителю.

3.2.11. При экспресс-доставке товара:

3.2.11.1. Дополнительные расходы при вынужденной по вине Контрагента доставке товара ускоренным (по сравнению с предусмотренным в договоре) способом определяются как разница между фактическими расходами по перевозке груза и расходами по его доставке способом, предусмотренным договором.

3.2.12. При приобретении товара у другого Контрагента или производстве его своими силами.

3.2.12.1. Дополнительные расходы по вынужденному по вине Контрагента приобретению аналогичного товара у другого Контрагента определяются как разница между фактической стоимостью полученного товара (включая надбавки, доплаты за срочность изготовления, транспортно-заготовительные расходы) и стоимостью товара по договору с учетом запланированных транспортно-заготовительных расходов.

3.2.12.2. Дополнительные расходы, связанные с изготовлением товара (выполнением работ, оказанием услуг) силами Заказчика, определяются как разница между фактической стоимостью товара (работ, услуг) и стоимостью товара (работ, услуг) по договору с учетом затрат по доставке (если они не включены в цену).

3.2.13. При изменении ассортимента (вида) произведенного товара (работ, услуг):

3.2.13.1. Расходы по уплате санкций определяются как сумма всех санкций, уплаченных Контрагентами вследствие замены ассортимента (вида) произведенного товара (работ, услуг).

3.2.13.2. Относительное увеличение (снижение) условно-постоянных расходов в себестоимости товара (работ, услуг) в связи с изменением общего объема производства, обусловленного ассортиментными сдвигами в производстве товара по вине Контрагента, определяется путем умножения абсолютной величины условно-постоянных расходов в составе плановой себестоимости всего запланированного объема производства товара (работ, услуг) на процент недовыполнения (перевыполнения) общего объема производства товара (работ, услуг) в стоимостном выражении в результате изменения ассортимента (вида) произведенного товара (работ, услуг).

3.2.14. При снижении качества произведенного товара (работ, услуг).

3.2.14.1. Расходы на возмещение уценки товара определяются суммой его уценки, произведенной в результате снижения его качества по вине Контрагента.

3.2.14.2. Расходы по устранению недостатков в произведенном товаре (работе, услуге) состоят из расходов, перечисленных в пункте 3.2.8. настоящих Рекомендаций, а также расходов, связанных с необходимостью командирования работников Контрагента для проведения работ по устранению недостатков товара (работ, услуг) у Заказчика (транспортных, командировочных и др.) или расходов по транспортировке этого товара от Заказчика и обратно для устранения недостатков в местонахождении Контрагента.

3.2.14.3. Дополнительные расходы на гарантийный ремонт и обслуживание изделий у Заказчика определяются суммой увеличения этих расходов по сравнению с установленными нормами.

3.2.14.4. Расходы по уплате санкций исчисляются как сумма всех санкций, уплаченных Заказчиком за ненадлежащее качество товара (снижение сортности, технико-экономического уровня и т.п.) по вине Контрагента.

3.2.14.5. Если в результате нарушения Контрагентом договорного обязательства Заказчик вынужден был получить банковский кредит или просрочить возврат ранее полученного кредита, то при расчете реального ущерба учитываются расходы по уплате процентов за пользование кредитом. Их размер определяется как сумма уплаченного банку процента за кредит, использованный (просроченный) в связи с нарушением конкретного условия договора.

3.3. Определение размера упущенной выгоды.

3.3.1. К упущенной выгоде (неполученным доходам) относятся все доходы, которые получил бы Заказчик, если бы обязательство Контрагентом было выполнено (например, прибыль, неполученная в результате уменьшения объема производства или реализации товара, изменения ассортимента изготовленного товара, снижения его качества и др.).

3.3.2. Расчет размера упущенной выгоды осуществляется путем дисконтирования (сопоставления) будущих неполученных за период восстановления нарушенного производства доходов, которые Заказчик получил бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его права не были нарушены.

3.3.3. При этом под дисконтированием для целей настоящих Рекомендаций понимается процесс приведения всех будущих доходов к дате проведения расчета убытков по соответствующей ставке дисконтирования. При определении ставки дисконтирования следует учитывать: безрисковую доходность капитала за учитываемый период; величину премии за риск, связанный с заключением договоров, доходность капитала в других отраслях предпринимательской деятельности со сравнимыми показателями предпринимательских рисков. При этом безрисковая доходность капитала определяется как доходность при наименее рискованном вложении капитала

(например, доходность по депозитам банков высшей категории надежности или доходность к погашению по государственным ценным бумагам).

3.3.4. В рамках периода восстановления нарушенного производства величина денежного потока, неполученного Заказчиком, определяется как разница между величиной денежного потока за определенный период времени, который Заказчик получил бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы обязательства Контрагентом были исполнены, и наиболее вероятной величиной денежного потока за соответствующий период времени, который может получить Заказчик в условиях неисполнения обязательства Контрагентом.

3.3.5. При этом под периодом восстановления нарушенного производства для целей настоящих Рекомендаций понимается срок, в течение которого Заказчик сможет достичь таких условий, которые были бы идентичны (равны) условиям, существовавшим у Заказчика до нарушения их права.

3.3.6. Основными признаками, по которым определяется идентичность (равенство) условий, могут быть объем и характер прав, формы и размер выгод, размер, риск и время получения денежного потока при исполнении или своевременном исполнении договора. Определение периода восстановления нарушенного производства может осуществляться с учетом норм и правил, проектов, предусматривающих сроки строительства сооружений, зданий, строений, технико-экономических обоснований восстановления нарушенного производства, бизнес-планов и иной достаточной и достоверной информации о периоде восстановления нарушенного производства.

3.3.7. При определении величины денежного потока в соответствии с обычными условиями гражданского оборота учитываются, в том числе, следующие признаки обычных условий гражданского оборота:

подтвержденность анализом рынка сделанных предположений; типичность условий функционирования рынка; отсутствие воздействий непредвиденных обстоятельств или обстоятельств, трактуемых в качестве непреодолимой силы.

3.3.8. Упущенная выгода может определяться как разница между ценой и полной себестоимостью единицы товара (работ, услуг), умноженная на количество не произведенного или не реализованного по вине Контрагента товара (работ, услуг). Количество не произведенного по вине Контрагента товара (работ, услуг) рассчитывается в зависимости от конкретной ситуации, в частности, путем: деления объема недопоставленного (ненадлежащего качества или некомплектного) товара на норму его расхода на одно изделие, если имела место недопоставка (поставка товара ненадлежащего качества или некомплектного) или умножения часовой (дневной) производительности простоявшего цеха (участка, агрегата, станка и др.) на длительность простоя в часах (днях), если имел место простой.

3.3.9. При расчете упущенной выгоды необходимо принимать во внимание недополученную в результате уменьшения объема производства или реализации соответствующего вида товара (работ, услуг) прибыль, которая

подлежит взысканию независимо от того, что общий план по прибыли за соответствующий период Заказчиком выполнен или перевыполнен за счет перевыполнения плана производства реализации по другим видам товара.

3.3.10. Неполученная прибыль в результате снижения по вине Контрагента качества произведенного товара (работы, услуги) определяется исходя из суммы снижения стоимости товара (работы, услуги) в результате снижения цены, прекращения выплаты надбавки к цене или применения скидок за ненадлежащее качество товара (снижение сортности, технико-экономического уровня и др.).

3.3.11. Неполученная прибыль в результате изменении ассортимента (вида) произведенного товара (работ, услуг) определяется как разница между величиной предполагаемой прибыли от реализации запланированного, но не произведенного товара (невыполненных работ, неоказанных услуг) и величиной прибыли, полученной от реализации товара (работ, услуг), произведенных взамен запланированного.

3.4. Рекомендации по проведению расчета размера убытков и оформлению их результатов.

3.4.1. Расчет размера убытков оформляется письменным заключением Заказчика о размере убытков (далее – заключение), содержащим итоговую величину размера убытков.

3.4.2. Итоговая величина размера убытков, указанная в заключении о размере убытков, в соответствии с настоящими Рекомендациями, признается достоверной и рекомендуемой для возмещения убытков, если в порядке, установленном законодательством Российской Федерации, или в судебном порядке не установлено иное.

3.4.3. В заключении указывается календарная дата, по состоянию на которую определен размер реального ущерба и (или) упущенной выгоды.

3.4.4. Итоговая величина размера реального ущерба и (или) упущенной выгоды, указанная в заключении, составленном в соответствии с настоящими Рекомендациями, может быть признана рекомендуемой для целей возмещения убытков, если с даты составления заключения до даты возмещения убытков прошло не более 3 (трех) месяцев. В случае продолжения наступления убытков по истечении 3 (трех) месяцев величина размера реального ущерба и (или) упущенной выгоды может быть пересчитана. Новое заключение должно быть составлено с учетом обстоятельств, действующих на момент его составления.

3.4.5. При проведении расчета размера убытков используется достоверная и достаточная информация.

3.4.6. Используемая при проведении расчета размера убытков информация является достоверной, если содержащиеся в ней сведения соответствуют действительным сведениям, то есть сведениям, которые могут быть подтверждены соответствующими доказательствами или являются общеизвестными.

3.4.7. Используемая при проведении расчета размера убытков информация является достаточной, если использование дополнительной

информации не ведет к изменению характеристик, использованных при проведении расчета размера убытков и итоговой величины размера убытков, установленной в заключение Заказчика.

3.4.8. Расчет размера убытков является обоснованным при условии подтверждения данного расчета и итоговой величины размера убытков, содержащейся в заключении о размере убытков, необходимыми расчетами размера реального ущерба и (или) упущенной выгоды, анализом рынка, количественными и качественными характеристиками, и другой достоверной и достаточной информацией.

3.4.9. В заключение рекомендуется, в том числе, включать:

- сведения об обстоятельствах, вызвавших необходимость возмещения убытков и описания признаков реального ущерба и (или) упущенной выгоды;
- сведения об основаниях для возмещения убытков;
- документы, фотографии и описание признаков реального ущерба и (или) упущенной выгоды;
- характеристику состояния рынка.

4. Нормативные ссылки

4.1. Настоящие Рекомендации разработаны в соответствии со следующими нормативными актами:

Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ;

Временная методика определения размера ущерба (убытков), причиненного нарушениями хозяйственных договоров (приложение к письму Госарбитража СССР от 28.12.1990 № С-12/НА-225);

Единый отраслевой стандарт закупок (Положение о закупке) Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом», утвержденный решением наблюдательного совета Госкорпорации «Росатом» от 07.02.2012 № 37;

Временное положение о модели управления атомной отрасли (в части процессной модели) (приложение к приказу Госкорпорации «Росатом» от 14.11.2011 № 1/974-П «О мерах по внедрению процессной модели гражданской части отрасли»);

Положение о системе регламентирующих и методических документов Госкорпорации «Росатом» (приложение к приказу Госкорпорации «Росатом» от 23.12.2011 № 1/1117-П «Об утверждении Положения о системе регламентирующих и методических документов Госкорпорации «Росатом»);

Структура группы бизнес-процессов «Управление закупочной деятельностью» (приложение к приказу Госкорпорации «Росатом» от 01.06.2011 № 1/463-П «Об утверждении Структуры группы бизнес-процессов «Управление закупочной деятельностью»).

5. Порядок внесения изменений

5.1. Инициатором и координатором работ по внесению изменений в настоящие Рекомендации является Департамент методологии и организации закупок.

5.2. В случае если инициатором изменений выступает не Департамент методологии и организации закупок, то инициатор внесения изменений должен представить в Департамент методологии и организации закупок обоснование практической целесообразности таких изменений.

5.3. Директор Департамента организации и методологии закупок принимает решение о внесении изменений в настоящие Рекомендации.

5.4. Внесение изменений в Рекомендации после оценки их целесообразности проходят процедуру согласования в установленном порядке и вводятся в действие после утверждения приказом Корпорации новой редакции Рекомендаций.